

L'INTERVISTA ELISABETTA CURTI / PRESIDENTE GAS SALES PIACENZA VOLLEY

# «Per la Gas Sales sogno un progetto solido, che “parli” piacentino. E ora datemi il campo»

PARLA LA NEO-PRESIDENTE DELLA SOCIETÀ BIANCOROSSA: GLI OBIETTIVI, IL LEGAME COL TERRITORIO, LA VOGLIA DI CAMPIONATO

● La sede è ad Alseno, lungo la Via Emilia. E la percezione varcando la soglia degli uffici della Gas Sales, che si occupa di gas metano e energia elettrica, è quella di fare subito parte di una grande famiglia. Non solo perché Gianfranco Curti con le figlie Elisabetta e Susanna, i collaboratori Giuseppe Bongiorno, direttore finanziario, e Bruno Capocaccia, direttore commerciale, sono lì ad attenderti. Ma anche perché si capisce subito che l'azienda - che fa parte della Cgi, holding della famiglia Curti - pur in continua espansione mantiene i principi di quando nel 2003 ha iniziato la sua attività sul territorio: il cliente va al centro di tutto, è da considerare come uno della famiglia. Erano 2.500 i clienti in quell'anno, ora sono quasi 80.000 su tutto il territorio piacentino e limitrofo. Con un obiettivo: superare quella "quota 80.000" a fine anno. Solidità, esperienza, affidabilità: tutti principi che la famiglia Curti, da sempre vicino al mondo dello sport, ha nel dna. Da quando, oltre 40 anni fa, Gianfranco Curti andò in Friuli Venezia Giulia per metanizzare quella Regione. Poi è stato un continuo espandersi: oltre 40 sportelli operativi presenti su tutto il territorio Nord Est, la creazione di una holding che si occupa non solo di gas e metano. E sede centrale sempre ad Alseno, sul nostro territorio. Sponsor dell'Udinese Calcio con la Blueenergy Group, sponsor di tante società sportive piacentine. Ma non solo: ci si impegna anche nel mondo della cultura. La Salita al Pordenone, ad esempio, ha visto la Gas Sales come uno degli sponsor principali. E poi via con iniziative per bambini come corsi di lingua inglese o sulla sicurezza.

Ed ora la pallavolo. Nasce la You Energy Volley Gas Sales Piacenza è il nome della squadra che affronterà il prossimo campionato di serie A2. Presidente Elisabetta Curti, vicepresidente Giuseppe Bongiorno, ex pallavolista di un certo successo, ora direttore finanziario della holding CGI.

## Presidente perché questa scelta di entrare nella pallavolo?

«Perché lo abbiamo sentito come un dovere verso tutto il territorio. Non volevamo che la pallavolo di alto livello scomparisse da Piacenza e nello stesso tempo volevamo fare qualcosa per il territorio non solo a livello economico come sponsor, ma seguendo l'iniziativa in prima persona».

## Il territorio...

«Il nostro progetto è quello di fare squadra con il territorio in cui siamo nati e cresciamo. Fin da subito abbiamo lanciato l'hashtag #facciamosquadraXpiacenza, vogliamo creare il giusto spirito di squadra e coinvolgere tutti. Sponsor ma anche singoli tifosi che invitiamo a dare fiducia alla nostra società. Per ogni appassionato o tifoso che si rivolgerà a noi daremo 100 euro per ogni nuova utenza alla causa pallavolo. Il piacentino che viene con noi non paga nulla più del dovuto ma ci permette di dare un qualcosa in più alla pallavolo di casa nostra».



**Abbiamo tanti giovani che potranno fare esperienza: questa è la nostra politica»**



**La campagna abbonamenti partirà a settembre, prima non è possibile»**

## Un progetto che avete presentato anche ai Lupi Biancorossi.

«L'altra sera li abbiamo incontrati e spiegato loro cosa intendiamo per "fare squadra". Il loro supporto sarà determinante».

## Parliamo di Gas Sales e piacentinità.

«Quanto teniamo al nostro territorio, quanto vogliamo che questo progetto legato alla pallavolo parli sempre più piacentino lo dimostra il fatto che abbiamo preso come allenatore Massimo Botti, piacentino doc, e messo in organico Giuseppe De Biasi, un giocatore di cui si parla molto bene».

## Obiettivi?

«Consolidare e rinforzare la struttura societaria e poi creare un settore giovanile. Il nostro obiettivo è quello di riuscire a fare crescere i campioni del domani nel nostro settore giovanile. Quest'anno siamo partiti tardi e vedremo di collaborare con altre società del territorio».

## Presidente, sia sincera: ha mai pensato di mollare il tutto durante le settimane scorse?

«La tentazione di mollare c'è stata. Diverse volte. I principi della nostra azienda sono quelli della trasparenza, del fare gruppo, di non mollare mai anche davanti alle difficoltà e questo ci ha spinto a continuare a cercare la soluzione per salvare il tutto. Il nostro è stato un lavoro di gruppo, come sempre».

## Come le sembra la squadra che parteciperà al campionato?

«Sono soddisfatta del lavoro svolto da tutto lo staff. Abbiamo in squadra tanti giovani che potranno fare esperienza: la nostra politica è questa».

## Presidente, ci racconti il suo sogno.

«Raggruppare più energie possibili intorno al nostro progetto. Non dico di raggiungere i 300 sponsor che ha una realtà come Conegliano nel volley femminile,



In alto: Elisabetta Curti (al centro) coi tifosi biancorossi. Sopra (sempre al centro) nella sede Gas Sales

ma raggiungere un centinaio di sponsor locali spero non resti solo un sogno».

## Campagna abbonamenti: quando partirà?

«In settembre. Prima non è possibile, anche perché non c'è ancora il bando per il Palabanca che spero uscirà a giorni. Credo comunque che oltre un mese sia sufficiente per una campagna abbonamenti visto che il campionato inizia il 14 ottobre».

## Da poche settimane è nel mondo della pallavolo come proprietaria di una società, come presidente di una squadra: che idea si è fatta?

«Non ho ancora avuto tempo per farmene una. Sono state settimane febbrili, difficili, avevamo l'obiettivo di creare una nuova società ed iscriverla la squadra al campionato e l'abbiamo raggiunto. Poi dovevamo costruire una squadra in pochi giorni e ci siamo riusciti. A Bologna ho avuto il primo assaggio con le prime riunioni. Dico solo una cosa: dopo tanto lavoro fatto ho voglia di campionato».

...Vincenzo Bosco

## IL COACH

**Botti: difficile commentare il calendario «Ne sapremo di più alla terza giornata»**

● Il via alla preparazione in casa Gas Sales Piacenza è fissato per lunedì 20 agosto. Otto settimane di lavoro, impreziosite da parecchie amichevole, per farsi trovare pronti il 14 ottobre al via del campionato.

Gas Sales Piacenza inserita nel girone blu, quello di 14 squadre, sulla carta il più impegnativo. Con due trasferte in terra pugliese, una in Sicilia, altre a Roma. Ma anche due volte a Bergamo e a Cuneo per rinverdire vecchie sfide nelle quali in palio in passato c'era lo scudetto o la Coppa Italia. Il via a Cantù, quindi Catania in casa, Grottazzolina in trasferta e Gioia del Colle ancora in casa.

«Dare un giudizio sul calendario - sottolinea il coach Massimo Botti (il suo vice sarà Roberto Di Maio) - non è semplice, soprattutto per il fatto che per noi un po' tutte le squadre sono da scoprire. Sicuramente la terza e quarta giornata potranno farci capire quale potrà

essere il nostro valore visto che ci confronteremo con Grottazzolina e Gioia del Colle, due squadre con le nostre stesse ambizioni cioè raggiungere i play off promozione».

## Girone blu, quello che quasi tutti dicono più difficile.

«Sicuramente appare un girone molto equilibrato. Ci sono 6-7 squadre ben strutturate e che hanno avuto tutto il tempo per scegliere sul mercato i giocatori giusti da integrare in un organico già importante. Noi siamo una squadra tutta nuova con diversi giocatori che neppure si conoscono, con parecchi giovani, faremo diverse amichevoli per cercare al più presto l'amalgama giusta, le soluzioni alternative da poter proporre. Adesso abbiamo pochi punti di riferimento, dovremo costruirceli strada facendo, le prime due gare di campionato dovranno darci il lancio giusto».

...v.b.

## Busa Gossolengo: arrivano i primi rinforzi

Volley B2 donne: dal libero Traversoni alla schiacciatrice Gatti, ecco i nuovi arrivi in squadra

### PIACENZA

● La Busa Trasporti Gossolengo, prossima ad una nuova stagione nel campionato di B2 femminile, annuncia diversi nuovi arrivi per rinforzare l'organico. Ad iniziare dalla seconda linea, con il libero 23enne Michela Traversoni, reduce da

tre stagioni a Marudo (Lodi), con cui ha guadagnato la promozione in B2 e uno scudetto regionale. Nella passata stagione, proprio con il Marudo, Michela ha affrontato il Busa Trasporti da avversaria: secco 3-0 all'andata a favore delle piacentine, e vittoria per 3-2 delle lodigiane al termine di una tiratissima gara di ritorno.

Ha invece origini piemontesi la schiacciatrice Benedetta Gatti, classe '93, nata ad Acqui Terme e cresciuta pallavolisticamente

nella società della sua città. Esordio in prima squadra nel 2010, con la fascia di capitano, e promozione in B1 solamente sfiorata nel 2016, poi ottenuta dopo aver acquistato i diritti sportivi da un'altra società. La scorsa stagione non è stata tra le più fortunate per Benedetta, infortunatasi ad un ginocchio durante la seconda partita di campionato. Ne è seguito un intervento chirurgico ed un lungo periodo di riabilitazione, conclusosi perfettamente.

Un percorso nelle giovanili del Chieri prima di approdare in Emilia per l'opposto Margherita Mascherini, 24 anni, arrivata dal Gramsci Reggio Emilia. A Gossolengo ritrova Benedetta Gatti, già sua compagna di squadra all'Asti in serie B1. Nonostante la giovanissima età (19 anni), Andrea Beltrando vanta già una promozione in A2, conquistata con la maglia del Volley Cutrofiano, società pugliese. Originaria di Cuneo, Andrea Beltrando è cresciuta

nelle giovanili del Mondovì, sempre in Piemonte, per poi trasferirsi in Puglia ed esordire in B1. A Gossolengo occuperà un ruolo importante, in cabina di regia.

Dopo aver rafforzato il reparto d'attacco con gli innesti di Gatti e Mascherini, la regia con Beltrando e la seconda linea con l'innesto di Traversoni, l'ultimo colpo di mercato del ds Mazzari riguarda il reparto delle centrali, rinforzato dall'arrivo di Michela Zambelli, classe 1993, nella scorsa stagione in forza alla Conad Alsenese e precedentemente al Volley San Giorgio.

...Leonardo Piriti



Busa Trasporti, arriva Gatti