

UN PORTO SICURO per famiglie e imprese



La sede centrale di Gas Sales Energia ad Alseno, Comune rivierasco del torrente Stirone.

La storia di Gas Sales Energia inizia negli anni Settanta, quando Gianfranco Curti fonda Metanfriuli srl e diventa uno tra i primi imprenditori a “metanizzare” la regione Friuli Venezia Giulia. Forte dell’esperienza maturata in ambito friulano, Curti decide in seguito di dar vita a una nuova attività di vendita di gas metano ad Alseno, nel piacentino, insieme alle figlie Elisabetta e Susanna: nasce Gas Sales srl.

L’azienda è stata costituita nel 2001, in seguito alla liberalizzazione del mercato energetico e oggi si occupa della commercializzazione e vendita di gas metano ed energia elettrica per tutte le tipologie di clientela finale, grazie anche alla creazione del Brand Gas Sales Energia, scelto per definire la completezza dell’offerta a disposizione della propria clientela.

Gas Sales Energia, negli anni, ha visto consolidare la propria presenza locale – come fornitore di riferimento per famiglie e imprese – arrivando a servire oltre 90.000 clienti e continuando a mantenere un’eccellente solidità finanziaria, testimoniata dal rating Cerved A3.1, ben al di sopra della media nazionale. Il tutto grazie ad una rete capillare di oltre 20 sportelli nelle province di Parma, Piacenza, Lodi e Brescia: il segreto di questo cammino è il fatto di essere un’azienda che crede fortemente nell’economia locale e che restituisce investimenti e indotto al territorio che la sceglie. Questa filosofia si manifesta tramite una particolare attenzione non solo per il sostegno di realtà culturali, ma soprattutto nell’ambito sociale. Nu-

merose sono le sponsorizzazioni a società e associazioni sportive, dilettantistiche e non, nel Piacentino, nel Parmense, nel basso Lodigiano e ovunque ci siano le condizioni “per fare bene del bene”.

Rispetto per il territorio e attenzione per l’ambiente sono le colonne portanti dell’immagine di Gas Sales Energia tanto da essere diventata il primo fornitore a proporre esclusivamente offerte di gas metano CO2 free ed energia elettrica proveniente da fonti rinnovabili. Lo stesso approccio è stato adottato anche dalla squadra Gas Sales Piacenza Volley, presente in Superlega, diventata ufficialmente la prima squadra italiana ad avere ottenuto la certificazione “Carbon Neutral”: tale traguardo battezza la realtà sportiva piacentina come una delle poche squadre europee con un’anima realmente green.

La vera innovazione sta nell’aver riscoperto tematiche fondamentali per la clientela, anche mantenendo soluzioni che la concorrenza ha abbandonato, ritenendole obsolete: la semplicità accompagnata alla trasparenza, la fatturazione sull’effettivo consumo, la presenza costante e diretta dell’azienda in tutte le componenti della filiera.

In definitiva il progetto di Gas Sales Energia è quello di rappresentare – ogni giorno – per famiglie e imprese un porto sicuro a cui affidare le proprie utenze, con tutta la tranquillità di aver scelto un partner serio e affidabile per il risparmio vero alla portata di tutti.

D. M.